

FIȘA DISCIPLINEI

1. Date despre program

1.1 Instituția de învățământ superior	Universitatea „Dunărea de Jos” din Galați
1.2 Facultatea	Economie și Administrarea Afacerilor
1.3 Departamentul	Administrarea Afacerilor
1.4 Domeniul de studii	Contabilitate
1.5 Ciclul de studii	Master
1.6 Programul de studii	Contabilitate și Audit

2. Date despre disciplină

2.1 Denumirea disciplinei	DREPT COMERCIAL						
2.2 Codul disciplinei	1171.1OB02S						
2.3 Titularul activităților de curs							
2.4 Titularul activităților de seminar							
2.5 Anul de studiu	I	2.6 Semestrul	I	2.7 Tipul de evaluare	E	2.8 Regimul disciplinei	Ob

3. Timpul total estimat (ore pe semestru al activităților didactice)

3.1 Număr de ore pe săptămână	2	din care: 3.2 curs	1	3.3 seminar/laborator	1
3.4 Total ore din planul de învățământ	28	din care: 3.5 curs	14	3.6 seminar/laborator	14
Distribuția fondului de timp					ore
Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe					20
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren					20
Pregătire seminare/laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri					20
Tutoriat					20
Examinări					20
Alte activități.....					2
3.7 Total ore studiu individual	122				
3.9 Total ore pe semestru	150				
3.10 Numărul de credite	6				

4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1 de curriculum	• Elemente de drept civil.
4.2 de competențe	• Însușirea instrumentelor și modalităților de lucru specifice domeniului drept comercial.

5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1. de desfășurare a cursului	<ul style="list-style-type: none"> • Masteranzii vor fi prezenți la prelegeri și seminare, respectând normele de conduită socială, civică, responsabilități și reguli ale practicii universitare. • Masteranzii au obligația studiului și preocupării însușirii tuturor cunoștințelor transmise și formarea aptitudinilor necesare prin studiul acestei discipline. • Să respecte, programul orar (curs și seminar) prevăzut. • Sală de curs dotată cu videoproiector și ecran de proiecție, computer și conexiune la Internet.
5.2. de desfășurare a seminarului/laboratorului	<ul style="list-style-type: none"> • Verificarea pregătirii și asimilării cunoștințelor de către masteranzii, se va face pe toată perioada de studii prevăzută, în planul de învățământ, în cadrul seminariilor, lucrări practice, laborator; activitatea disciplinei pentru seminar, se va finaliza cu o formă de evaluare, respectând termenul de predare stabilit corespunzător, împreună cu studenții și



	<p>cadrul didactic titular.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Absența masterandului, la evaluarea aplicativă de la seminar și nerespectarea obligației de a fi evaluat la termenul stabilit, fără existența unui motiv bine întemeiat, va genera pierderea examinării finale a acestuia. • Sală de curs dotată cu videoprojector și ecran de proiecție, computer și conexiune la Internet.
--	---

6. Competențele specifice acumulate

Competențe profesionale	<ul style="list-style-type: none"> • Conștințizarea importanței domeniului afacerilor, în contextul economic actual; • Folosirea limbajului juridic de specialitate în elaborarea proiectelor profesionale. • Utilizarea conceptelor și teoriilor din domeniul juridic respectiv cele referitoare la Dreptul comercial. • Elaborarea unor proiecte profesionale cu utilizarea cunoștințelor juridice acumulate la disciplina „Drept comercial”.
Competențe transversale	<ul style="list-style-type: none"> • Realizarea sarcinilor profesionale în mod eficient și responsabil cu respectarea regulilor deontologice specifice domeniului juridic. • Abilități de lucru în echipă. • Abilități de comunicare orală și scrisă în limba maternă.

7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor specifice acumulate)

7.1 Obiectivul general al disciplinei	Parcurgerea cursului va ajuta studentii să-și însușească, să selecteze, să combine și să utilizeze adecvat cunoștințele, abilitățile și alte achiziții (valori și atitudini, în vederea rezolvării cu succes a problemelor teoretice și practice specifice dreptului comercial și în special profesioniștilor comercianți.
7.2 Obiectivele specifice	<p>La absolvirea cursului participanții vor dobândi următoarele competențe specifice</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ profesionale <p>Stabilirea regimului juridic aplicabil raporturilor juridice de drept comercial.</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ transversale <ol style="list-style-type: none"> 1. Abilități de lucru în echipă. 2. Abilități de comunicare orală și scrisă la limba maternă.

8. Conținuturi

8. 1 Curs	Metode de predare	Observații
Întreprinderea – formă juridică de desfășurare a activității cu caracter profesional – II – Concepțiile privind întreprinderea, Noțiunea și formele întreprinderii, Întreprinderea economică (comercială) – formă juridică de desfășurare a activității comerciale, Întreprinderea civilă	Prelegere, dezbateri	1 prelegere
Comercianții – profesioniști ai întreprinderii economice (comerciale) – III – Noțiunea de profesionist comerciant, Categoriile de profesioniști comercianți, Calitatea de profesionist comerciant, Condițiile de exercitare a activității comerciale; Obligațiile profesioniștilor comercianți; Fondul de comerț; Auxiliarii profesioniștilor comercianți	Prelegere, dezbateri, problematizare	2 prelegeri



<p>Societățile privind activitatea comercială – IV – Scurtă privire asupra cauzelor care au determinat crearea societăților comerciale, Noțiunea, elementele specifice și clasificarea societăților privind activitatea comercială; Constituirea societăților privind activitatea comercială; Funcționarea societăților privind activitatea comercială; Modificarea societăților privind activitatea comercială; Dizolvarea și lichidarea societăților privind activitatea comercială; Reguli aplicabile fiecărei forme de societate privind activitatea comercială; Grupurile de interes economic</p>	<p>Prelegere, dezbatere, problematizare</p>	<p>4 prelegeri</p>
<p>Bibliografie</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Olga Andreea Urda - Drept comercial român,, Ediția a 2-a – revizuită și adăugită, Ed. Universul juridic, București, 2017. 2. St.D. CĂRPENARU – Tratat de drept comercial român, Ediția VI-a, actualizată, Ed. Universul juridic, București, 2019 3. S. Angheni, Drept comercial. Tratat, Ed. C.H. Beck, București, 2019 4. V. Nemeș, Drept comercial, ed. a 3-a, Ed. Hamangiu, București, 2018 5. C. Gheorghe, Tratat de drept comercial român, Ed. C.H. Beck, București, 2020 6. V. Găină, Drept comercial român, Ed. C.H. Beck, București, 2017 7. Ghe. Piperea, Drept comercial român, Ed. C.H. Beck, București, 2020 		
<p>8. 2 Seminar/laborator</p>	<p>Metode de predare</p>	<p>Observații</p>
<p>Întreprinderea – formă juridică de desfășurare a activității cu caracter profesional – II – Concepțiile privind întreprinderea, Noțiunea și formele întreprinderii, Întreprinderea economică (comercială) – formă juridică de desfășurare a activității comerciale, Întreprinderea civilă</p>	<p>Lucru individual și în echipă, problematizare, discuție facilitată</p>	<p>1 seminar</p>
<p>Comercianții – profesioniști ai întreprinderii economice (comerciale) – III – Noțiunea de profesionist comerciant, Categoriile de profesioniști comercianți, Calitatea de profesionist comerciant, Condițiile de exercitare a activității comerciale; Obligațiile profesioniștilor comercianți; Fondul de comerț; Auxiliarii profesioniștilor comercianți</p>	<p>Lucru individual și în echipă, problematizare, discuție facilitată</p>	<p>2 seminare</p>
<p>Societățile privind activitatea comercială – IV – Scurtă privire asupra cauzelor care au determinat crearea societăților comerciale, Noțiunea, elementele specifice și clasificarea societăților privind activitatea comercială; Constituirea societăților privind activitatea comercială; Funcționarea societăților privind activitatea comercială; Modificarea societăților privind activitatea comercială; Dizolvarea și lichidarea societăților privind activitatea comercială; Reguli aplicabile fiecărei forme de societate privind activitatea comercială; Grupurile de interes economic</p>	<p>Lucru individual și în echipă, problematizare, discuție facilitată</p>	<p>4 seminare</p>
<p>Bibliografie</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Olga Andreea Urda - Drept comercial român,, Ediția a 2-a – revizuită și adăugită, Ed. Universul juridic, București, 2017. 2. St.D. CĂRPENARU – Tratat de drept comercial român, Ediția VI-a, actualizată, Ed. Universul juridic, București, 2019 3. S. Angheni, Drept comercial. Tratat, Ed. C.H. Beck, București, 2019 4. V. Nemeș, Drept comercial, ed. a 3-a, Ed. Hamangiu, București, 2018 5. C. Gheorghe, Tratat de drept comercial român, Ed. C.H. Beck, București, 2020 6. V. Găină, Drept comercial român, Ed. C.H. Beck, București, 2017 7. Ghe. Piperea, Drept comercial român, Ed. C.H. Beck, București, 2020 		



9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului

- Disciplina **Drept comercial** familiarizează absolvenții cu specificul domeniului afacerilor, contribuind la formarea profesională a viitorilor experți contabili, evaluatori, auditori.
- Totodată, studiul disciplinei contribuie la dezvoltarea capacității absolvenților de a studia riguros și de a aborda interdisciplinar aspectele științifice nou întâlnite pe parcursul vieții active.

10. Evaluare

Tip activitate	10.1 Criterii de evaluare	10.2 Metode de evaluare	10.3 Pondere din nota finală
10.4 Curs	<ul style="list-style-type: none"> • capacitatea de analiză și sinteză • capacitatea de interpretare a informațiilor • capacitatea de argumentare • abilitatea de a rezolva probleme 	Examen – întrebări tip grilă	90%
10.5 Seminar/laborator	<ul style="list-style-type: none"> • capacitatea de analiză și sinteză • capacitatea de interpretare a informațiilor • capacitatea de argumentare • abilitatea de a rezolva probleme 	Examen – prezentarea raportului de evaluare realizat pe parcursul semestrului	10%
10.6 Standard minim de performanță			

